

WERBUNG AN DER VERKAUFSSTELLE,
VERKAUFSAKTIONEN

WAHL DER PRODUKTE,
DER LIEFERANTEN,
LAGERVERWALTUNG

ORGANISATION
UND VERWALTUNG

EINFÜHRUNG
VON PRODUKTEN,
AUSSTATTUNG DER
ABTEILUNG

BERATUNG UND
VERKAUF AN KUNDEN

AUFBAU UND MANAGEMENT
EINES TEAMS

ENTDECKEN SIE!

Ihr deutsch-
französischer Azubi!

VERKAUFSMANAGEMENT



IN PARTNERSCHAFT MIT

VERKAUFSMANAGEMENT

DAS + DER AUSBILDUNG

FORTFÜHRUNG IM DEUTSCHEN BERUF:
KAUFMANN/-FRAU IM EINZELHANDEL
oder KAUFMANN/-FRAU IM GROß –
UND AUßENHANDEL

- > Staatlich anerkannter Abschluss, IHK in Frankreich
- > Grenzüberschreitender Ausbildungsvertrag
- > Professionelles Umfeld: Unternehmen des Handels- und Vertriebssektors
- > Funktionen im Unternehmen: Der Diplomierte übernimmt die selbstständige Verwaltung oder Leitung in Betrieben des Groß- und Außenhandels bzw. des Einzelhandels

AUSBILDUNGSPROGRAMM

ERGÄNZEND ZU DEN INHALTEN DES DEUTSCHEN AUSBILDUNGSBERUFS WERDEN FOLGENDE INHALTE VERMITTELT

- > Ein Profitcenter verwalten und entwickeln
- > Produkte oder Dienstleistungen vermarkten
- > Sich an der Führung und Verwaltung des Personals beteiligen
- > Deutsche Geschäftssprache und interkulturelles Umfeld

MODALITÄTEN

- > Deutscher Ausbildungsvertrag zum KAUFMANN/-FRAU IM EINZELHANDEL oder KAUFMANN/-FRAU IM GROß – UND AUßENHANDEL mit 2-jährigen grenzüberschreitenden Komponenten
- > 2 Tage pro Woche Unterricht, am Dienstag und Mittwoch + einige fest eingeplante Wochen
- > Unterricht im CFA Stanislas in Wissembourg
- > Kosten für das Deutsche Unternehmen: 550 EUR pro 1. und 2. Ausbildungsjahr: Insgesamt 1 100 EUR



ENTDECKEN SIE!



HAUPTAUFGABEN

- > Einführung von Produkten, Ausstattung der Abteilung
- > Wahl der Produkte, der Lieferanten, Lagerverwaltung
- > Werbung an der Verkaufsstelle, Verkaufsaktionen
- > Beratung und Verkauf an Kunden
- > Organisation und Verwaltung der Aktivität
- > Aufbau und Management eines Teams

> **2 Jahre Abschluss G.U.C.**
PRÜFUNG IHK IN FRANKREICH
"VERKAUFSMANAGEMENT"

> **3. Jahr Abschluss EH / G & AH**
DEUTSCHE AUSBILDUNG
KAUFMANN/-FRAU IM EINZELHANDEL
oder KAUFMANN/-FRAU IM GROß –
UND AUßENHANDEL

> PRAKTISCHER TEIL IM UNTERNEHMEN

> IM 1. UND 2. AUSBILDUNGSJAHR MIT
INTENSIVEM SPRACHUNTERRICHT IN
DER DEUTSCHEN SPRACHE

Informationen

> M. Watgen 06341 / 971 2511

